

Numéro 50

Octobre/Novembre 2018

Le magazine du **MEDEF Paris**

C'EST À VOUS !



LE PARI(S) DE BENJAMIN GRIVEAUX

VOTRE DOSSIER

Entretien avec **Benjamin Griveaux**

Secrétaire d'Etat auprès du Premier ministre, Porte-parole du Gouvernement

VOTRE MEDEF

Ça bouge au MEDEF Paris

Retour sur l'Université
d'Été du MEDEF

P. 7

VOTRE RÉSEAU

Adhérent à la une



Anne-Sophie Prissé, déléguée
régionale MMA

P. 16

VOS ANALYSES

Handicap

Aider les entreprises à franchir un
nouveau palier

P. 54

Urssaf

Mieux connaître son rôle
d'accompagnateur

P. 68

VOS EXPERTISES

Gestion de patrimoine et gestion d'actif

Entrepreneurs, engagez-vous !

P. 80

RGPD

Protection légale du secret
des affaires : bref aperçu

P. 92

VOTRE GUIDE

Art et Culture



RMN – Grand Palais :
une programmation d'excellence,
ouverte et accessible à tous

P. 140



MEDEF Paris

URETEK®, innovation, croissance et diversification



RICHARD MOULETTES,
DIRECTEUR COMMERCIAL
D'URETEK® FRANCE

Quelles sont les évolutions connues par URETEK® et le marché de la consolidation et du renforcement des sols au cours des dernières années ?

Durant ces 25 dernières années, nous avons pu constater une réelle évolution de la perception de cette méthode innovante de reprise en sous-œuvre, notamment avec l'utilisation de l'injection de résine expansive, un procédé dont nous sommes l'inventeur. D'abord accueillie avec scepticisme par les professionnels du bâtiment, cette technique innovante est depuis devenue un procédé courant. À ce jour, URETEK® France comptabilise plus de 14 000 ouvrages traités avec *Deep Injections* relevant d'un savoir-faire

Rencontre avec **Richard Moulettes**, directeur commercial d'URETEK® France, qui revient sur le développement de sa société, ses enjeux et ses perspectives de développement.

confirmé par de nombreuses certifications : brevets, cahier des charges SOCOTEC, BTP Consultants ainsi qu'une reconnaissance scientifique par l'obtention en 2013 d'un Avis Technique du CSTB actuellement en cours de renouvellement.

Nos procédés sont de plus en plus utilisés et plébiscités, car ils permettent notamment d'intervenir sur site occupé tout en évitant les pertes d'exploitation ou les chantiers trop intrusifs.

Grâce à sa haute précision et la maîtrise de nos équipes techniques, il est possible d'agir exclusivement sur les zones concernées par les désordres, réduisant aussi bien les coûts que les délais d'intervention. L'injection de résine expansive URETEK® se caractérise par une grande flexibilité garantissant aux maîtres d'œuvre le respect des plannings et des délais, d'autant plus que nous disposons de nos propres ateliers mobiles pour ce genre d'interventions.

Plus que jamais, nous sommes confrontés à des catastrophes naturelles en France, notamment celles liées aux sécheresses touchant toutes les régions sans exception. Du fait

de la dessiccation des sols, ce phénomène climatique augmente l'apparition d'affaissements et de fissures sur tous les types d'ouvrages et cela va s'intensifier. En effet, la superficie des zones impactées par ce phénomène a doublé depuis 1990 et devrait encore augmenter de manière exponentielle jusqu'en 2040, selon Météo France.

Quels sont les nouveaux enjeux auxquels vous êtes confrontés ?

Le marché est encore loin d'être mature et va poursuivre son développement notamment avec l'intensification du nombre de catastrophes naturelles (CATNAT) et du phénomène de sécheresses devenant de plus en plus récurrent. Une reconnaissance CATNAT peut prendre plusieurs années. En revanche, dès lors que les arrêtés sont publiés, les assurances

prennent en charge les investigations et la réparation des désordres.

Depuis une quinzaine d'années, de nouveaux acteurs se positionnent sur le marché. Notre défi est de conserver notre leadership, soit 75 % de parts de marché. Pour y parvenir, nous faisons preuve d'un grand dynamisme. Cela passe notamment par la conception de nouveaux procédés d'injection de résine expansive. Pour ce faire, nous nous appuyons sur une R&D pro-réactive développant des procédés innovants comme la récente technique Water Barrier offrant un voile imperméabilisant destiné aux sols gorgés d'eau qui peuvent être à l'origine d'infiltration dans les caves ou les parties souterraines (parkings, sous-sols...). Nous lançons simultanément une innovation basée sur la surveillance structurelle par radar 3D afin de contrôler les moindres

« Nos procédés sont de plus en plus utilisés et plébiscités, car ils permettent notamment d'intervenir sur site occupé tout en évitant les pertes d'exploitation ou les chantiers trop intrusifs. »

© THIERRY FAVATIER / TOUTÉCRIT



URETEK®, SPÉCIALISTE DE L'AMÉLIORATION DE SOLS PAR INJECTION DE RÉSINE EXPANSIVE

réactions des ouvrages sus-jacents au traitement avec une précision d'un dixième de millimètre.

Enfin, face au potentiel de développement du marché mais également confronté à une concurrence omniprésente, nous devons continuer, voir accentuer nos montées en compétence aussi bien par le recrutement de nouveaux collaborateurs d'excellences, que par les formations qu'elles soient scientifiques ou commerciales. Au sein de nos équipes, nous avons des



STABILISATION DU GRAND PALAIS

- » Docteurs universitaires qui apportent de véritables compétences en interne et facilitent la transmission du savoir.

Pouvez-vous nous en dire plus sur les projets emblématiques auxquels vous avez contribué ? Quels sont ceux qui vous mobilisent actuellement ?

Notre métier est riche de diversité et passionnant. Nous intervenons sur tout le territoire et sur tout type d'ouvrages : maisons individuelles, bâtiments industriels, monuments historiques, ouvrages d'art, infrastructures maritimes, ferroviaires, aéroportuaires...

Nous menons des projets à valeurs humaines, pour la plupart en curatif suite à des sinistres. Notre empathie nous engage à accompagner nos clients, pour exemple une intervention très sensible au sein d'un centre médicalisé pour enfants handicapés

« Nous menons des projets à valeurs humaines, pour la plupart en curatif suite à des sinistres. Notre empathie nous engage à accompagner nos clients. »

ayant des exigences particulièrement délicates à Chartres-de-Bretagne. Mais aussi des centres commerciaux, comme dernièrement à Angers sur une surface de plus de 11 000 m² en intervention de nuit pour éviter toute perte d'exploitation.

En région parisienne, nous avons stabilisé des lieux emblématiques comme le Grand Palais, le Museum d'Histoire Naturelle, l'escalier monumental de l'Assemblée Nationale, des bâtiments haussmanniens comme celui de la Commission Européenne.

Dernièrement, nous opérons sur le magnifique Théâtre d'Evreux et actuellement en plein cœur de la gare de Montparnasse au niveau d'un quai de 700 m². Une intervention

effectuée en l'espace de 18 nuits pour ne pas impacter le flux quotidien des voyageurs.

Vos perspectives ?

Afin de dépasser notre objectif de croissance, nous avons des ambitions très fortes de développement, tout en respectant nos trois valeurs : Qualité, Savoir-Faire et Dynamisme. L'enjeu est de pouvoir intervenir aussi bien de manière curative que préventive sur des opérations toujours plus importantes. Nous misons notamment sur notre R&D pour développer de nouveaux procédés brevetés. Nous avons déjà mis en place un CRM 100 % personnalisé destiné au suivi de nos dossiers. En termes de ressources,

nous renforçons nos équipes avec des ingénieurs hautement qualifiés nous permettant de nous positionner sur de nouveaux marchés sortant du cadre de notre périmètre d'action traditionnel. En effet, l'ouverture sur des nouvelles activités et segments de marché est au cœur de notre stratégie de développement.

■ *Propos recueillis par Houda Gharbi*

**URETEK®
FRANCE
EN BREF**

- » **Activité** : Amélioration de sols en profondeur par injection de résine expansive
- » **Nombre de salariés** : 50
- » **Chiffre d'affaires** : 31 millions d'euros en 2017
- » **Adhésion au MEDEF Paris** : 2018